

# Synteza Oze: Pracuj z nami!



## Jeżeli lubisz pracę z ludźmi i dobrze się czujesz w sprzedaży - szukamy właśnie Ciebie!

**Szukamy przedstawicieli handlowych** - specjalistów ds. OZE  
Obszar działania - cała Polska

Aplikacje wysyłamy na adres: [rekrutacja@syntezaoze.pl](mailto:rekrutacja@syntezaoze.pl)

### Krótko o pracy:

- kontrakt b2b
- część etatu, dodatkowa / tymczasowa, pełny etat
- praca mobilna, od zaraz

Szukamy wielu kandydatów, w tym zespołów sprzedażowych

### Twój zakres obowiązków:

- Reprezentowanie firmy i kreowanie jej pozytywnego wizerunku w relacjach z Klientami na podległym terenie
- Dobór, prezentacja i promocja oferowanych produktów OZE (instalacje fotowoltaiczne, pompy ciepła, magazyny energii, ładowarki elektryczne)
- Prowadzenie spotkań i negocjacji handlowych u Klienta
- Budowanie długofalowych relacji z Klientami
- Aktywne pozyskiwanie nowych Klientów
- Rozwijanie kompetencji technicznych i handlowych
- Raportowanie prowadzonych działań

### Nasze wymagania:

- Zaangażowanie i motywacja do pracy, chęć rozwoju osobistego
- Zorientowanie na realizację założonego celu, zorientowanie na klienta
- Wysoko rozwinięte umiejętności interpersonalne (łatwość nawiązywania kontaktów, komunikatywność)
- Umiejętności sprzedażowe i negocjacyjne
- Samodyscyplina, umiejętność organizacji i planowania własnej pracy
- Podstawowa znajomość obsługi MS Office

- Prawo jazdy kat. B
- Mile widziane - doświadczenie na stanowisku przedstawiciela handlowego lub związanym z obsługą klientów!

## KONTAKT



**E-mail:** [biuro@syntezaoze.pl](mailto:biuro@syntezaoze.pl)

**WWW:** [www.syntezaoze.pl](http://www.syntezaoze.pl)

**Tel:** +48 535 070 770

**Adres:**

Willowa 18  
20-819 Lublin

